

COMUNICATO STAMPA

**I CONSIGLI DI AMMINISTRAZIONE DI ASTM E SIAS APPROVANO IL PIANO STRATEGICO DI GRUPPO 2017-2021**

**GOING GLOBAL – PIANO STRATEGICO 2017-2021**

**DRIVER STRATEGICI: CRESCITA ED INTERNAZIONALIZZAZIONE, EFFICIENZA E SEMPLIFICAZIONE, PARTNERSHIP STRATEGICHE, REMUNERAZIONE DEGLI AZIONISTI**

**OBIETTIVI FINANZIARI AL 2021**

**ASTM: RICAVI ~ €3,8 MLD; EBITDA ~ €1,8 MLD; CAGR DIVIDENDI 7%**

**SIAS: RICAVI ~ €2,6 MLD; EBITDA ~ €1,7 MLD; CAGR DIVIDENDI 7%**

*Torino, 19 luglio 2017.* I Consigli di Amministrazione di Astm e Sias hanno approvato il Piano Strategico di Gruppo per il periodo 2017-2021.

Lo sviluppo del Piano Strategico permetterà al Gruppo Astm-Sias di diventare uno dei player infrastrutturali più importanti al mondo con capacità di finanza, ingegneria, costruzione e gestione avanzata, attraverso un processo di diversificazione geografica, la creazione di un modello integrato di business su scala internazionale, investimenti in innovazione e tecnologia.

## **Le linee guida strategiche 2017-2021**

### ***I quattro key strategic drivers***

Il Piano è stato implementato seguendo quattro pilastri strategici che puntano a massimizzare la creazione di valore per tutti gli *stakeholders* e i territori in cui il Gruppo opera, in coerenza con le competenze industriali maturate in Italia e nel mondo.

#### **1. Crescita ed internazionalizzazione**

Il Piano prevede l'implementazione di una strategia di crescita basata su un programma di espansione geografica e di consolidamento del mercato domestico, mantenendo la focalizzazione sulle attività core business: **Concessioni autostradali, EPC Contractor** (Engineering, Procurement & Construction), **Ingegneria e Tecnologia**.

I processi di crescita e internazionalizzazione consentiranno al Gruppo di diversificare i rischi operativi, creando una piattaforma infrastrutturale globale, attraverso la valorizzazione delle proprie distintive competenze industriali.

Oltre l'**Italia**, le aree chiave per il Gruppo saranno l'**America Latina**, in cui il Gruppo crescerà ulteriormente, e gli **Stati Uniti**, in cui il Gruppo ha recentemente investito con l'acquisizione di Halmar International, attraverso la quale punta a sviluppare sia le attività di *EPC Contractor*, sia le attività di gestione di concessioni autostradali attraverso lo schema del *Private Public Partnership* (PPP), in un mercato caratterizzato da ingenti investimenti nel settore delle infrastrutture di trasporto.

L'apertura ad altre aree geografiche sarà coerente con gli obiettivi industriali del Gruppo. In particolare la business unit **EPC** che fa capo a Itinera, tra i principali player nella realizzazione di grandi opere, punta a sviluppare le proprie attività, oltre alle aree sopra citate, nel **nord e nell'est Europa**, in **Africa sub equatoriale** e nelle aree del **Golfo**.

A completamento del piano si prevede che il Gruppo generi **oltre 50% dei propri ricavi a livello internazionale**.

## 2. Efficienza e semplificazione

L'implementazione di un modello di business integrato, unito a un approccio industriale, rivestirà un ruolo fondamentale nella razionalizzazione del Gruppo, impattando sui modelli organizzativi, sulla disciplina finanziaria, sui processi di innovazione e sulla redditività, rafforzando al contempo la capacità di reazione ai cambiamenti e alle sfide che i mercati internazionali impongono.

Il Gruppo ha già avviato un processo di razionalizzazione della struttura dei costi che potrà determinare **significativi savings in Italia** (previsti in media oltre 20 milioni di euro ogni anno nei prossimi cinque anni) e in **Brasile** (previsti in media circa 70 milioni di Reais all'anno nei prossimi cinque anni).

## 3. Partnership strategiche

Valorizzando le competenze industriali del Gruppo, verranno analizzate **potenziali partnership strategiche** al fine di massimizzare l'allocazione del capitale investito, moltiplicare le opportunità di business e velocizzare il processo di crescita internazionale. In tale ambito, l'impegno del Gruppo sarà quello di **rafforzare il proprio ruolo industriale e di controllo, mantenendo un solido profilo finanziario**.

## 4. Remunerazione degli azionisti

Lo sviluppo di una crescita sostenibile sarà associata ad un aumento della remunerazione degli azionisti. Il Gruppo prevede, infatti, una **crescita media annua del dividendo pari al 7%** nell'arco del periodo di Piano.

## Obiettivi del Piano Strategico al 2021

Gli obiettivi economico/finanziari a fine Piano per le rispettive Società risultano i seguenti:

### ASTM:

- RICAVI AGGREGATI ~ €3,8 mld (CAGR ~ 20%)
- EBITDA ~ €1,8 mld (CAGR ~ 21%)
- PFN/EBITDA 2,4x
- CAGR DIVIDENDI 7%

### SIAS:

- RICAVI AGGREGATI ~ €2,6 mld (CAGR ~ 20%)
- EBITDA ~ €1,7 mld (CAGR ~ 21%)
- PFN/EBITDA 2,5x
- CAGR DIVIDENDI 7%

---

Il Piano strategico 2017-2021 di Astm e Sias sarà presentato alla comunità finanziaria questa mattina alle ore 10.30 a Milano. La presentazione “*Going Global – Piano Strategico 2017-2021*” sarà disponibile sui siti delle Società ([www.astm.it](http://www.astm.it) e [www.grupposias.it](http://www.grupposias.it)) a partire dalle ore 7.30. Sarà possibile seguire la presentazione in conference call in sola modalità ascolto collegandosi ai seguenti numeri: Italy +39 028058811; UK +441212818003; Usa +17187058794.

**Contatti:****ASTM S.p.A.**

Corso Regina Margherita, 165 - 10144 Torino (Italia)

Tel: +39 011 43.92.111 Fax: +39 011 43.92.218

[www.astm.it](http://www.astm.it) – PEC: [astm@legalmail.it](mailto:astm@legalmail.it) - [astm@astm.it](mailto:astm@astm.it)

**SIAS- Società Iniziative Autostradali e Servizi S.p.A.**

Via Bonzanigo, 22 – 10144 Torino (Italia)

Tel: +39 011 43.92.102 – Fax: +39 011 47.31.691

[www.grupposias.it](http://www.grupposias.it) – PEC: [sias@legalmail.it](mailto:sias@legalmail.it) - [info@grupposias.it](mailto:info@grupposias.it)

**Investor Relations**

Giuseppe Agogliati

Tel: + 39 0131 879105

[investor.relations@astm.it](mailto:investor.relations@astm.it)

[investor.relations@grupposias.it](mailto:investor.relations@grupposias.it)

**Comunicazione e Stampa**

*Giovanni Frante*

Tel: + 39 0131 879309

[gfrante@astm.it](mailto:gfrante@astm.it)

*Moccagatta Associati*

Tel: +39 02 86451695/ +39 02 86451419

[segreteria@moccagatta.it](mailto:segreteria@moccagatta.it)